



Гильдия информационных
технологий и цифровых
коммуникаций

КОММЕРЧЕСКАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ

Ответы рынка на вызовы 2022 года

ПРОГРАММА МЕРОПРИЯТИЯ

ПАРТНЕРЫ

ОРГАНИЗАТОР



Гильдия информационных технологий и цифровых коммуникаций

ПАРТНЕР



ПАРТНЕР



ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ



ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР



ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР



ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР



ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР



ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР



ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР



ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР



ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР



ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР



ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР



ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР



ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР



19 апреля 2022



10:00 – 13:00



г. Москва, ул. Петровка,
д. 15, стр. 1, 2 этаж,
«Малый зал»

В 2022 году рынок коммерческой недвижимости испытал на себе мощнейшую встряску, связанную с глобальными изменениями в экономике и введенными масштабными санкциями. В ходе дискуссии эксперты обсудят текущее состояние в сегментах офисной, торговой и складской недвижимости, а также постараются спрогнозировать развитие отрасли на ближайшее будущее и поделиться профессиональным опытом в рамках преодоления трудностей вследствие глобальных изменений в экономике и сильнейшего санкционного давления со стороны других стран. Мероприятие состоится в рамках серии встреч Гильдии ИТ и ЦК при МТПП.

ПРОГРАММА МЕРОПРИЯТИЯ

10:00 – 10:30 **Регистрация участников**

10:30 – 12:30 **Дискуссия**

- Влияние кризиса 2022 года на рынок коммерческой недвижимости. Обзор рынка по сегментам:
 - Офисная недвижимость;
 - Торговая недвижимость;
 - Складская недвижимость.
- Какие проблемы наиболее остро стоят перед девелоперами и УК коммерческой недвижимости? Антикризисные стратегии в секторах офисной, торговой и складской недвижимости.
- Подходы в финансировании сделок коммерческой недвижимости в текущих реалиях.
- Банковская гарантия как инструмент стимулирования развития отрасли. Преимущества и риски использования финансовых продуктов для застройщиков в условиях неопределенности.
- Импортзамещение ИТ-решений в текущих реалиях: перспективы перехода на отечественные разработки цифровых продуктов.

МОДЕРАТОР



Ольга Широкова
Региональный директор
департамента консалтинга
и аналитики Knight Frank Russia



Александр Фомин
Управляющий партнер
Private Development
Ассоциированный партнер
SBS Consulting



Сурен Варданян
Вице-президент Московской
торгово-промышленной палаты



Бюзанд Зулумян
Председатель гильдии
информационных технологий
Московской Торгово-
Промышленной палаты



Юлия Щедролюбова
Директор по маркетингу
Max Finance



Тимур Беликов
Исполнительный вице-президент -
начальник Департамента проектного
и структурного финансирования
Газпромбанка



Сергей Баранов
Директор по коммерческой
недвижимости AFI Development



Захар Вальков
Исполнительный директор
Radius Group



Сергей Назаров
Основатель
и генеральный директор
Group of Companies Times



Андрей Кротков
Генеральный директор и партнёр
Управляющей компании Zeppelin



Евгений Бумагин
Руководитель отдела складских
и промышленных помещений компании
«Джонс Лэнг ЛаСаль»



Дмитрий Москаленко
Первый заместитель генерального
директора «Корпорации А.Н.Д.»,
президент Российского совета
торговых центров



Виктор Козин
Вице-президент,
управляющий партнер
Besar Asset Management



Эдуард Тишко
Управляющий партнёр,
директор LCM Consulting



Вячеслав Рожманов
Управляющий партнер
REIN Capital



Андрей Постников
Генеральный директор
компании «ОРИЕНТИР»

12:30 – 13:00

Деловое общение



www.private-d.eu

Private Development выполняет комплексное управление проектом от стартовой точки до его завершения, предоставляя клиенту full-services высшего класса.

Управление жилого/ коммерческого девелоперского проекта включает:

- CONCEPT MANAGEMENT: создание концепции будущего пространства;
- DESIGN MANAGEMENT: разработка проектной документации;
- CONSTRUCTION MANAGEMENT: реализация проекта на объекте;
- COST MANAGEMENT: проведение тендеров и закупок.

Главным вектором в работе Private Development остаётся предвосхищение ожиданий клиента: качество сервиса и услуг, оптимизация временных и денежных ресурсов и минимизация возможных рисков.

Команда Private Development нацелена на реализацию идеи клиента, взяв на себя комплексное управление проекта и полную ответственность за результат.

Принципы работы компании:

- Разнообразие выбора сильных подрядчиков и исполнителей;
- Комфортное для клиента взаимодействие с командой Private Development;
- Эксклюзивный сервис в ходе всего проекта.



www.max-finance.ru

Макс Финанс - финансовая консалтинговая компания полного цикла. С 2013 года помогаем своим клиентам получать все виды Банковских гарантий и кредиты для бизнеса на самых оптимальных условиях.

Сотрудничаем с топ 50-Банков, помогли получить Банковские гарантии на сумму свыше 112 млрд. рублей, при нашей поддержке клиенты заключили Гос. Контракты на сумму более 320 млрд. рублей.

КОНТАКТЫ

E.EVENTS

eevents.ru

+7 (495) 197 83 47

